

Få bedre råd

Forstædernes Banks konkurrencekraft bygger på den personlige betjening. Du vil opleve en bank, hvor kompetencen og beslutningerne ligger lokalt, nemlig der hvor kunderne er.

Som kunde i Forstædernes Bank forsvinder du ikke i mængden. Vores kunder lægger vægt på den nære kundekontakt og de tætte relationer. Som kunde vil du opleve, at vi kan yde al den finansielle rådgivning, du har behov for.

Hvert år spørger vi 5.000 kunder om de er tilfredse med Forstædernes Bank, og svarene danner baggrund for det årlige kvalitetsregnskab. Det giver os en bedre forståelse for, hvad vores kunder ønsker – og vi er stolte af, at mere end 4 ud af 5 kunder, vil anbefale os til andre.

Når kunder anbefaler os, fremhæver de især kvaliteten i vores rådgivning.

I Forstædernes Bank får du bedre råd.



forstædernes bank
Få bedre råd



Hvad er din virksomhed værd?



forstædernes bank
Få bedre råd



Hvad er din virksomhed værd?

På et tidspunkt kan du komme ud for, at din virksomhed skal skifte ejer. I forbindelse med virksomhedsoverdragelse er det vigtigt med en god og langsigtet planlægning for at optimere virksomhedens værdi. Du inviteres hermed til et spændende seminar, som giver dig indsigt i, hvordan du får mest ud af et salg.

Banken har inviteret to yderst kompetente foredragsholdere til at give dig et indblik i både den teoretiske prisfastsættelse og i den praktiske del af salgsprocessen.

Sigge Enk er virksomhedsmægler og har medvirket som rådgiver og formidler for mange virksomheder i forbindelse med køb og salg.

Thomas Selsø fra Ideal Finans giver sit bud på nogle af de vigtigste værdiansættelsesfaser, som din virksomhed skal igennem for at sikre en korrekt pris.

Ideal Finans er en konsulentvirksomhed, der tilbyder økonomisk- og strategisk rådgivning til mindre og mellemstore virksomheder, der er - eller skal i gang med - enten generationskifte, køb eller salg.

Aftenen afsluttes med en lækker buffet og prøvesmagning af Bryggeri Skovlyst's dejlige øl. Vi glæder os til at se dig.

Forstædernes Bank

Erhvervs- og investeringscenter Værløse



Johnni Kristiansen
Centerdirektør



Henrik Michael Jensen
Erhvervskundechef



Program

- 17.00 Velkomst v/centerdirektør Johnni Kristiansen
- 17.15 Værdiansættelse af virksomheder v/direktør Thomas Selsø
- 18.00 Pause
- 18.15 Salgsprocessen i praksis v/virksomhedsmægler Sigge Enk
- 19.00 Spørgsmål / dialog
- 19.30 Afrunding v/erhvervskundechef Henrik Michael Jensen

Herefter buffet og dejlig øl fra Bryggeri Skovlyst

Tid og sted

Torsdag den 29. september 2005 fra klokken 17.00 til ca. 20.30 på Bryggeri Skovlyst, Skovlystvej 2, 3500 Værløse.

Tilmelding

Tilmelding til arrangementet er nødvendig og kan ske til Henrik Jensen på tlf. 33 52 58 52 eller på e-mail henrik.m.jensen@forbank.dk. Deltagerantallet er begrænset, og pladser vil blive tildelt efter først-til-mølle princippet. Det er gratis at deltage.

